



2026

Бізнес-план спільного використання портативних зарядних пристроїв Monster Charging

Міністерство торгівлі
спільного використання
портативних зарядних
пристроїв Monster
Charging



Зміст

01

Бренд та бізнес-модель

02

Розташування сценаріїв та розгортання обладнання

03

Система доходів від співпраці та комісійна структура

04

Стратегія на ринку України



01

Бренд та бізнес-модель



Огляд бренду Monster Charging

Monster Charging

Компанія Shanghai Zhixiang Technology Co., Ltd. | 2017рік · Шанхай



Лідерська позиція в галузі

Увійшов до списку топ-10 брендів портативних зарядних пристроїв для спільного використання у 2026 році та посів позицію лідера галузі.



Технологічне лідерство

Подвійний зв'язок Bluetooth + 2G, швидка зарядка 5V/3A для кількох пристроїв, сертифікований численними професійними стандартами в Китаї та за кордоном.



Кваліфікації та нагороди

Увійшов до рейтингу «Hurun China Gazelle Enterprises 2020», а також до списку 100 найкращих компаній у сфері електронної комерції Китаю за обсягом фінансування у 2021 році.



Продуктова матриця

Лінійка продуктів Monster Charging: портативні павербанки, станції з 12/6 комітками та вся повна асортиментна лінія продукції.

Бізнес-модель та дохід партнерів

Орендна модель для партнерів, що забезпечує стабільний пасивний дохід



Основа бізнес-моделі

- Після внесення орендної застави
- отримуйте щоденну частку від орендної плати
- Професійна команда з просування
- щоденно проводить розміщення та налагодження обладнання в призначених точках
- Після введення обладнання в експлуатацію ви стабільно отримуєте
- пасивний дохід від оренди



Політика розподілу прибутку

45% Базова частка

3%~10%

Динамічне стимулювання

Партнер-дистриб'ютор може отримувати до 45% частки прибутку



Гарантія надходження коштів

- Кошти перебувають під наглядом Національного банку України
- Прямий розподіл коштів через
- банківську клірингову систему, реальне надходження на рахунок
- Без прихованих комісій, прозорий та перевірений дохід
- Оновлення смарт-пристроїв спричиняє постійне зростання попиту на зарядку



02

Розташування сценаріїв та розгортання обладнання



Сценарії кав'ярень та ресторанів

Сценарій 1

Сценарій кав'ярні

-  Інтелектуальна система вибору розташування для точного визначення зон з високим попитом на зарядку
-  Світлодіодні індикатори та протиковзке покриття для безпеки використання
-  Система віддаленого моніторингу для контролю стану обладнання в реальному часі
-  Збільшення доходу партнерів більш ніж на 20%

Обладнання ідеально інтегрується з потоками відвідувачів

Сценарій 2

Сценарій ресторану

-  Науковий підхід до вибору місця, обладнання ідеально інтегрується в атмосферу ресторану
-  Стандартизований процес встановлення для швидкого вирішення проблем із зарядкою
-  Подовження часу перебування гостей та покращення споживчого досвіду
-  Стимулювання повторних покупок та створення нового стандарту технологічного сервісу

Стандарт технологічного сервісу – нові можливості для монетизації трафіку

Сценарії барів та транспортних вузлів

Сценарій 1

Сценарій бару

-  Точне розміщення: обладнання розташовується біля стійки, в кабінках та зоні очікування з урахуванням пасажиропотоку та годин пік.
-  Захист від бризок: захист від бризок та декоративне освітлення, інтегровані в естетику бару.
-  Миттєва оренда: гості можуть миттєво орендувати через WeChat / Alipay — зручно та просто у використанні.
-  Час перебування гостей збільшується більш ніж на 35%, що значно підвищує повторні замовлення напоїв.

Інтеграція в естетику бару підвищує повторні замовлення напоїв.

Сценарій 2

Сценарії в транспортних хабах

-  Теплокартний аналіз: наукове планування точок розміщення обладнання на основі аналізу теплової карти пасажиропотоку.
-  Зони з високою прохідністю: розміщення обладнання в місцях із великим потоком людей, таких як зони очікування, виходи на посадку та торгові зони.
-  Попереднє замовлення через мініпрограму: пасажирів можуть через мініпрограму забронювати та отримати навігацію до найближчої станції для точного визначення місцезнаходження.
-  Перетворення часу очікування на ефективну зарядку — задоволеність пасажирів підвищується більш ніж на 28%.

Створення цифрової екосистеми послуг у транспортних хабах.



03

Система партнерського доходу та комісійних



| Деталізація доходу партнера

Таблиця відповідності рівня партнерства та доходу

Рівень партнерства	Орендна плата	Денний дохід	Місячний дохід	Пояснення
EM0	0	50	200	4 дні випробування
EM1	1500	50	1500	Постійний співробітник
EM2	4500	150	4500	Постійний співробітник
EM3	18000	600	18000	Постійний співробітник

Орендна плата, сплачена постійним співробітником, повністю повертається через 10 місяців.

Таблиця окладів за посадами в команді

Система оплати праці за посадами в команді

Посада	Кількість осіб у команді	Місячна зарплата (€)	Правила виплати	Бонус від підлеглих посад
Стажер-менеджер	3	1500	Одноразова виплата	X
Постійний менеджер	8	5000	Щомісячна виплата	+1300
Регіональний менеджер	20	12000	Щомісячна виплата	+3000
Маркетинг-менеджер	45	30000	Щомісячна виплата	+10000
Регіональний генеральний директор	80	80000	Щомісячна виплата	+30000



Коли у вас є 8 офіційних членів лізингової компанії, і один із них успішно підвищується до посади постійного менеджера (при цьому його підлегла команда також налічує 8 офіційних членів лізингової компанії), ваша фіксована заробітна плата збільшиться на 1300 €, досягнувши загальної суми $5000 + 1300 = 6300$ €.



Коли у вашій команді 8 постійних співробітників досягнуть посади постійного менеджера, ваша фіксована заробітна плата становитиме $1300 \times 8 + 5000 = 15400$ €.

Базова комісія та рекомендаційна винагорода

8% Дохід від управління командою

- ✓ Система автоматично щоденно розраховує субсидії за замовленнями
- ✓ Після завершення розрахунку необхідно вручну підтвердити отримання
- ✓ Рівень оренди підлеглих є меншим або рівним вашому рівню оренди

Приклад розрахунку

ЕМ1: денний дохід 50, $50 \cdot 8\% = 4$ ₴

ЕМ2: денний дохід 150, $150 \cdot 8\% = 12$ ₴

ЕМ3: денний дохід 600, $600 \cdot 8\% = 48$ ₴

Спеціальна управлінська дотація ЕМ

Рівень запрошення

Бонус за рекомендацію

ЕМ1

+150₴

ЕМ2

+450₴

ЕМ3

+1800₴

Щоразу, коли ви успішно запрошуєте члена сім'ї або друга приєднатися до відповідного рівня орендарів, ви отримуєте можливість подати заявку на відповідну винагороду.



04

Стратегія на ринку України



Тенденції ринку України та дослідження



Дослідження ринку

Опора на місцеві ресурси



Спираючись на місцеві ресурси України, поглиблено проводити маркетингові дослідження

Аналіз потреб та вподобань



Поглиблений аналіз потреб та вподобань місцевих споживачів щодо спільного використання зарядних пристроїв

Поглиблений аналіз споживчих потреб



Розширення співпраці

Закласти основу



Закласти міцний фундамент для виходу на ринок України та гарантувати задоволення ринкового попиту

Задоволення потреб



Повноцінна підготовка до подальшого розширення ринку та створення механізму сталого партнерства

Повноцінна підготовка до подальшого розширення ринку



Ядро

Стратегічний напрям

Культурна адаптація



Ретельно враховуючи культурні особливості України, скоригувати стратегію розміщення обладнання

Поглиблене освоєння ринку



Monster Charging продовжуватиме поглиблено освоювати ринок України та активно шукатиме нові можливості

Міжнародна експансія



Глибока інтеграція технологічної платформи, операційної моделі та брендової концепції, перевірених на ринку Китаю, з українськими партнерами

Технологічна платформа · Операційна модель · Брендова концепція – глибока інтеграція

Перспективи розвитку в Україні

Державна підтримка

Отримання політичної підтримки та ресурсного забезпечення від урядів Китаю та України



Локальний досвід

Накопичення багатого практичного досвіду локальної роботи



Партнерська мережа

Побудова стабільної системи партнерських відносин



Технологічне підсилення

Передача зрілої технологічної платформи та операційної моделі на ринок України

Модель співпраці



Використання орендної моделі співпраці для залучення місцевих партнерів до розвитку сервісних точок



Дохід розподіляється між обома сторонами, що створює синергію

Синергія



Monster Charging надає підтримку в сфері бренду, технологій та продуктів



Прискорення розширення ринку та досягнення взаємовигідного розвитку



Monster Charging
Дякую за увагу

